

Das Auslandsgeschäft: Crashkurs zur Geschäftsabwicklung

Das ABC des Auslandsgeschäfts für Neu- und Seiteneinsteiger

für **Mitarbeiter, die Verantwortung bei der Bearbeitung internationaler Geschäfte zu übernehmen haben**

Termin **27.09.2010**
von 9.00 bis 17.00 Uhr mit Mittagspause

Ort **Verbund RKW EXPERT Bayern**
c/o ABG Unternehmensberatungs GmbH
Luitpoldplatz 6
95444 Bayreuth

Referent **Dr. Wolfgang Barthel**

Zum Thema

Sehr oft sehen sich Mitarbeiter aus dem technischen oder Kundendienstbereich oder aus dem Inlandsgeschäft vor die Aufgabe gestellt, Auslandsgeschäfte zu bearbeiten. Auch Firmenneueinsteiger landen unversehens beim Export oder Import. Learning by doing ist dann angesagt, aber ein profundes Basiswissen zur kommerziellen Geschäftstätigkeit nicht nur aus dem Lehrbuch, sondern vermittelt anhand von langjährigen praktischen Erfahrungen, verringert die Unsicherheiten und mehrt die Erfolgserlebnisse, die Zufriedenheit der Chefs und die Achtung bei den Auslandskunden.

- Wir haben Interesse an einer Inhouse-Schulung.**
- Wir sind am Thema interessiert, aber der Termin passt nicht, bitte rufen Sie uns an.**

Bitte senden Sie uns Ihre Anmeldung
per Fax 0351 8322-422
über Internet www.rkw-sachsen.de
als E-Mail wbildung@rkw-sachsen.de

Anmeldung zum RKW-Expert-Seminar 72-0113
Crashkurs zur Geschäftsabwicklung
am 27.09.2010 in Bayreuth

Vor- und Zuname Funktion

Firma/Anschrift

Telefon/Fax Beschäftigte

E-Mail Datum/Unterschrift

Ihr Nutzen

Sie erhalten einen alle Facetten berücksichtigenden Einstieg in das Auslandsgeschäft, von der Informationsbeschaffung und der Geschäftsanbahnung über die Vertragsgestaltung bis hin zu den kommerziellen Techniken der Vertragsrealisierung - also Preiskalkulation, Auswahl von Liefer- und Zahlungsbedingungen, Versandvorbereitung, Zollabwicklung und Logistik. Und - Sie lernen einige Soft-Tools im Umgang mit ausländischen Lieferanten, Kunden und Vertretern kennen - das alles an Praxisbeispielen, Erfahrungsberichten und hilfreichen Checklisten.

Methodik

Vortrag, Praxiserfahrungen und Geschäftsbeispiele, Checklisten

Inhalte

- die Komplexität des Auslandsgeschäfts – wesentliche Eckpunkte und Risikofaktoren
- kostengünstige Informationsquellen für die Kundensuche, die Markteinschätzung und die Geschäftsabwicklung
- Wir haben einen Vertreter – und nun: Vertretersuche und Umgang mit Vertretern im Ausland
- Auslandspreise exakt kalkulieren – Kalkulationsfaktoren und Erfahrungen bei der Preisgestaltung
- Liefer- und Zahlungsbedingungen – nicht alles geht ab Werk und erst der Zahlungseingang ist das Kriterium des Erfolgs
- Vertragsgestaltung und Streitbeilegung im Auslandsgeschäft – Worauf Sie achten sollten!
- Versandvorbereitung, zolltechnische und logistische Auftragsabwicklung im Auslandsgeschäft
- die Umsatzsteuer bei Auslandsgeschäften - Fallstricke beim Finanzamt
- Umgang mit Auslandspartnern – nicht nur ein Sprachproblem

Teilnehmergebühr

einschließlich Arbeitsunterlagen, Imbiss und Pausenversorgung

295,00 € zzgl. ges. MwSt.

Fragen zum Seminar 72-0113 beantworten Ihnen

Christine Brodauf 0351 8322-338 und
Steffi Meinhardt 0921 7897971

Anmeldungen

Sichern Sie sich Ihren Platz und faxen Sie uns Ihre Anmeldung. Sie erhalten rechtzeitig Ihre Teilnehmerkarte und eine Wegbeschreibung. Die Rechnung schicken wir Ihnen nach der Veranstaltung, bei mehrtägigen Veranstaltungen nach dem 1. Tag. Kostenfreie Stornierungen sind bis 5 Werktage vor Veranstaltungsbeginn möglich. Die Veranstaltung muss ausfallen? Wir benachrichtigen Sie so früh wie möglich. Zahlen müssen Sie selbstverständlich nichts. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der RKW Sachsen GmbH. Übernachtungshinweise erhalten Sie mit der Wegbeschreibung, notwendige Buchungen nehmen Sie bitte selbst vor.

Verbund RKW EXPERT Bayern
c/o ABG Unternehmensberatungs GmbH
Luitpoldplatz 6
D-95444 Bayreuth